

24- Comment approcher des inconnus

1) Ayez une attitude positive

Souriez, ayez une posture ouverte, parlez de choses positives. Votre attitude jouera beaucoup dans votre «première impression» (travaillez votre première impression...)

Voici quelques conseils en vidéo pour «briser la glace» et démarrer des conversations...

2) Intéressez-vous à l'autre

Encouragez l'autre à parler de lui en lui posant des questions intéressantes. Vous pouvez utiliser ces 4 questions très efficaces dans vos conversations...

Appliquez cette astuce pour vous intéresser automatiquement aux autres (dites-vous qu'ils ont toujours quelque chose à vous apprendre...)

3) Entraînez-vous

Développez un véritable «plan marketing» de vous mêmes et de vos approches...

Entraînez-vous lors d'échanges sans enjeu, avant de passer à l'étape suivante.

A voir: voici un ensemble de principes à appliquer et d'exercices d'entraînement pour développer votre influence sociale et développer votre réseau personnel et professionnel...

Les programmes que je vous recommande pour aller plus loin...

A propos de Johann Yang-Ting...